

OPEN SOURCE MANAGEMENT



open
source
management

rendiamo
facile
l'impresa

LE OPPORTUNITA' DEL MERCATO USA

www.opensourcemanagement.it



«Alla HSBC crediamo che nel futuro anche la più piccola delle aziende dovrà essere una multinazionale»



United States

Gulf of California

México
(Mexico)

Gulf of Mexico

Cuba

Puerto Rico

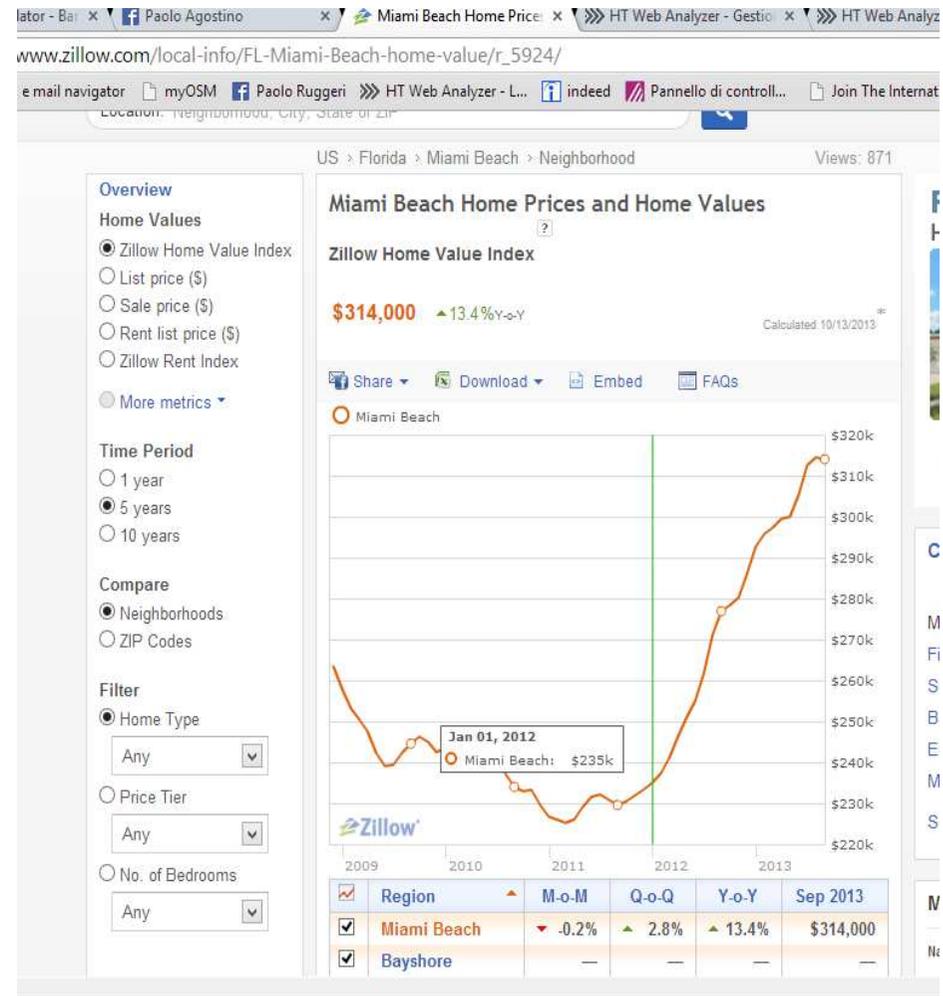
Map data © 2013 Google, INEGI

PERCHE' CI DEVI ESSERE?

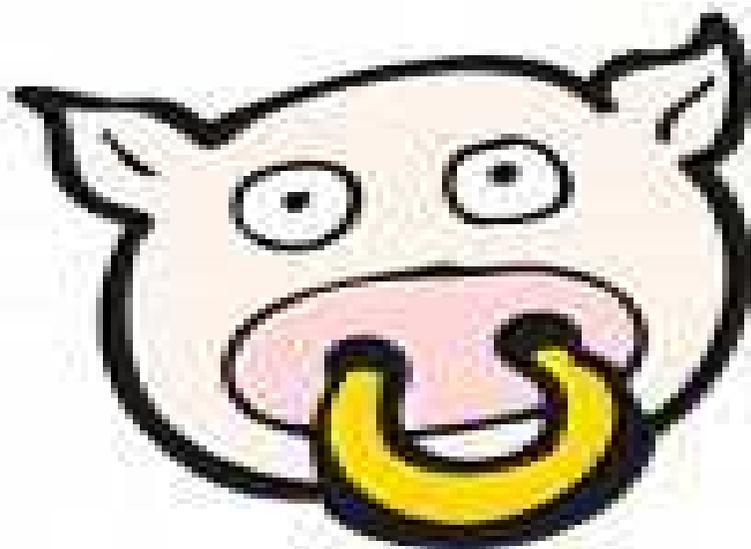
- Gli USA sono il mercato più grande del mondo.
- I consumatori USA sono i più generosi spendaccioni che ci sono al mondo.
- Se vuoi imparare ad essere competitivo vai negli USA.

Alcuni fattori

- Gli Usa stampano i soldi (il problema ce l'hanno gli altri).
- I Sudamericani portano i loro soldi.
- La ricerca abbonda (IT, green, farmaceutica, militare).
- Business friendly
- La legge funziona
- L'Esercito più potente del mondo.



**Sono tutti lì ad aspettare
il Made in Italy....**



DIECI CONSIGLI (low cost)

- 1) Vacci fisicamente (guarda cosa c'è nel tuo settore).
- 2) Investici qualche soldo così dovrai confrontarti con loro e imparare.
- 3) Datti un budget. Niente di buono viene a costo zero.
- 4) Vendi anche sotto costo pur di fare dei clienti (in questo modo apprenderai).
- 5) Fai un sito in inglese (possibilmente americano).

- 6) Conosci il mercato prima di fare grandi investimenti.
- 7) Evita gli italiani disperati.
- 8) Trova uno là che possa farti da punto di appoggio (o promoter) oppure spostati tu
- 9) Negli USA stai con gli americani e comportati come loro.
- 10) Pensa in grande.

COSE TECNICHE

- 1) Gli Americani, come non bruciarsi
- 2) Semplice!!! Semplice!!!
- 3) Devi essere una società americana (o avere un importatore, altrimenti non ti prendono in considerazione).
- 4) Le leggi societarie (aprire una società, un conto corrente, ecc).
- 5) Il costo del personale.
- 6) La Legge, non violarla.
- 7) I visti.

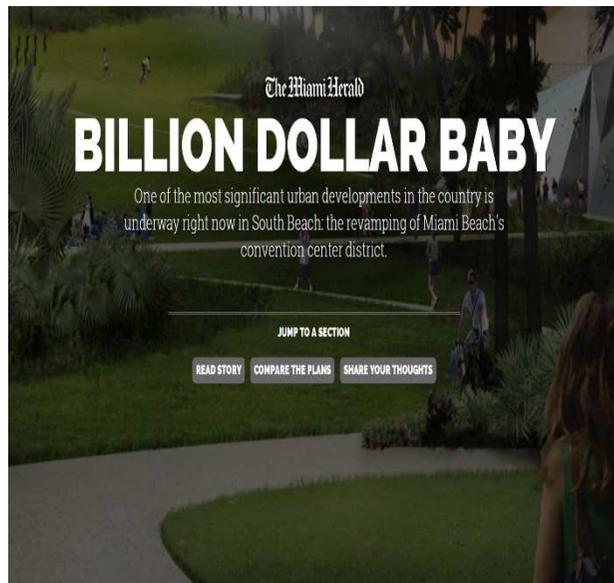
RISORSE LOW COST

- Gli imprenditori che già ci sono.
- Assumi qualcuno per farti una ricerca di mercato e indicarti dei clienti.
- Contrattualistica si trova.

DREAM!!!



Il mondo è pieno di opportunità



World Property Channel®
 Residential Markets Worldwide
 Real Estate News | Worldwide

World News | Residential Real Estate

Developer Spotlight | Residential

Miami's New \$3.1 Billion Mixed-Use Mega Project Unveiled, Largest Real Estate Development in North America Since 2004

By Michael Gerrity | September 15, 2011 11:38 AM ET

1295 36 8 2 71 8+1 11

Advertisement
 TALENT, TECHNOLOGY & A NETWORK OF 4,000 REAL ESTATE AGENTS. PUT THE POWER OF ELLIMAN TO WORK FOR YOU.